

即実践！

新任担当者のための物流営業セミナー

開催日

2026年7月15日(水) 9:30~17:00

会場

公益社団法人日本ロジスティクスシステム協会 研修室
(東京都港区海岸1-15-1) ※オンラインでの配信は行いません。

参加対象

- 物流事業者、物流子会社、3PL事業者のご所属で、以下に該当する方
 - ・ 営業部門に配属または配属予定の新入社員
 - ・ 新任の営業担当者の方
 - ・ 営業経験5年未満の方
 - 営業職の基本的役割と心得を確認したい方
- ※同業者の方はお断りさせていただく場合がございます。ご了承ください。

セミナーの特徴

- ✓ ロールプレイングを取り入れ、案件を獲得できる営業の進め方を実践
- ✓ 物流営業の基本からコミュニケーションスキルまで、幅広い内容を学習
- ✓ 顧客ニーズを正確にとらえ、自社の機能や効果を提案するためのポイントを整理

参加のおすすめ

現在の物流営業に求められているのは顧客のビジネスを理解した上での物流提案(=ロジスティクスの実現)です。物流営業はモノではなく「サービス」を扱うため、自社の良さを理解していただくために、顧客となる荷主企業のニーズを的確に把握したうえで、機能や効果を提案する必要があります。

本セミナーでは、物流営業の基本的な考え方や営業活動におけるコミュニケーションスキルについて、事例紹介やロールプレイングを交えて解説いたします。

プログラム

1. 物流営業の役割を理解する

- ・ 提案営業と機能営業
- ・ 求められる物流営業とは
- ・ 「良い物流」サービスの提供に向けて

2. 顧客(荷主企業)の物流ニーズを知る

- ・ 荷主企業が期待するもの
- ・ 得意先ニーズとは何か

3. 物流営業の基本を知る

- ・ ヒアリング→聞くべき内容は
- ・ 情報提供→事例や情報の入手方法
- ・ 提案→提案書の作り方

4. 個人演習

- ・ 営業のアクション(営業行動)について考える

5. ケーススタディ(グループ演習)

- ・ 業種: 建材部品製造
要望: 売上拡大にともなう在庫増加、物流コスト抑制
- ・ 業種: 電子部品製造
要望: リードタイム短縮、コスト削減

物流営業グループ演習の進め方

- ① 顧客情報を確認し、訪問の準備を行う
- ② 訪問時のやり取りを行う
- ③ 引き出した情報から提案仮説/
新たに必要な情報を考える
- ④ プレゼンテーションを実施する

※プログラムは変更となる場合があります。



講師紹介

(株)ロジスティクス・サポート&パートナーズ

石橋 岳人 氏 常務取締役

1970年生まれ。神奈川大学経済学部経済学科卒。大学卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。流通業を中心としたコンサルティング活動・指導業務を経て、1998年に物流コンサルティング会社に入社。2005年1月、ロジスティクス・サポート&パートナーズ常務取締役に就任。

『マーケティングから見た物流』をテーマに、物流企業における提案営業の指導や販売促進指導、品質管理改善および経営計画の立案など幅広い業務に対応、物流ABCを活用した得意先別物流管理による関係部署を巻き込んだ全社的改善の手法は好評を博している。

<主な実績>

- ・物流技術管理士資格認定講座や物流子会社向け営業研修(外販比率向上・親会社への提案)の講師
- ・メーカー(アパレル、電子部品等)、卸(日用雑貨、建築部材等)、物流子会社等への物流コンペティションサポート、物流拠点再編、庫内業務改善、国内外の物流体制の見直し等のコンサルティング

清野 眞由美 氏 コンサルタント

女子聖学院短期大学英文科卒業。靴専門商社の管理部門で財務経理、人事労務関係専門に従事、2001年総合物流企業へ入社。2005年、韓国の大手物流企業との合併事業で国際物流センター立ち上げを推進。2006年外資系物流企業の取締役として国際複合輸送・フォワーディング事業を新規に立ち上げ、日韓を中心にDoor to Door 輸送、自由貿易地域を利用した物流センター運営等を経験する。

2007年韓国の港湾物流開発に寄与したとして、日本人で初めて韓国海洋水産庁より表彰される。物流企業での営業開発、日韓両国での現場立ち上げの経験を生かし、難解な各国制度や言語の壁等にも対応し、クライアントニーズに応えるきめ細かい仕組みづくりや、国際物流も含めた改善提案を行う。

2008年7月、ロジスティクス・サポート&パートナーズ入社。

<主な取り組みと改善実績>

- ・生産財・消費材の国際複合輸送(アジア・ロシア地域の船・通運)
※特に日韓に強固なネットワークあり
- ・物流センター立ち上げ、運営指導

参加申込規程

■ 参加料 ■

公益社団法人日本ロジスティクスシステム協会会員

参加料 38,500円(税込/1名)

会員外

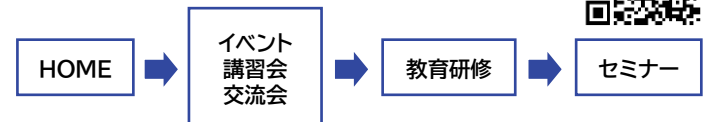
参加料 55,000円(税込/1名)

■ 参加定員 ■

20名 ※最少催行人数 8名

■ 参加申込方法 ■

●WEBにて受け付けております。
当協会ホームページよりお申し込みください。



※WEBでのお申し込みができない場合は、「問い合わせ先/会場」に記載のメールアドレス宛にご連絡ください。
※当協会のホームページは <https://www1.logistics.or.jp/> または、「JILS」で検索してください。

【開催日直前のお申し込みについて】

開催間近のお申し込みについては、事務局へお問い合わせください。

■ 参加料支払い方法 ■

- WEB請求書で請求いたします。
- WEB請求書は原則として参加者のE-mail宛に送付いたします。それ以外をご希望の方は、協会への連絡事項欄にご指示ください。
- WEB請求書が届き次第、指定の銀行口座にお振込みください。
- お支払いは、原則として開催前日までをお願いいたします。(開催後になる場合は、参加申込書の支払予定日欄に明記してください。)
- 振込手数料はお客様にてご負担願います。

【お願い】

参加予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方がご出席ください。
なお、代理の方のご出席も不可能な場合は、下記の規定によりキャンセル料を申し受けますので、あらかじめご了承ください。

【キャンセル規定】

開催7日前～前々日(開催日を含まず起算)……………参加料(消費税を除く)の30%
開催前日および当日……………参加料(原則として消費税を除く)の全額
※参加申込をキャンセルする場合は事前に問い合わせ先にお申し出ください。

■ ご注意 ■

- テキストは会場でお渡しいたします。テキストのみの販売はしていません。
- 講義の撮影ならびに録音・録画は禁止させていただきます。

個人情報の取り扱いについて

公益社団法人日本ロジスティクスシステム協会では、個人情報の保護に努めております。詳細は、当協会のプライバシーポリシー(<http://www1.logistics.or.jp/privacy.html>)をご覧ください。

なお、ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本催し物に関する確認・連絡・受講者名簿の作成、および当協会主催の関連催し物のご案内を送り出す際に利用させていただきます。

■ 問い合わせ先/会場 ■

公益社団法人日本ロジスティクスシステム協会 業務管理部
東京都港区海岸1-15-1 スズエベイディウム3階
E-mail:shien@logistics.or.jp